

HTL-STREFA S.A.



**Informacje dodatkowe i pozostałe informacje do skróconego
skonsolidowanego kwartalnego sprawozdania finansowego za
II kwartał 2007 roku**

Informacja dodatkowa do skróconego skonsolidowanego kwartalnego sprawozdania finansowego HTL-STREFA S.A. za II kwartał 2007 roku

I. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

1. Osiągnięte wyniki

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły w II kwartale 2007 roku 20.222 tys. zł w porównaniu z 15.098 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (wzrost o 33,9 proc.) i 19.226 tys. zł w poprzednim kwartale (wzrost o 5,2 proc.).

Zysk netto wyniósł w II kwartale 2007 roku 3.554 tys. zł w porównaniu z 4.061 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 12,5 proc.) i 4.369 tys. zł w I kwartale 2007 roku (spadek o 18,7 proc.).

Zysk netto był zgodny z planowanym przez Zarząd. Spadek w ujęciu rocznym i kwartalnym wynika ze znacznego wzrostu kosztów działalności marketingowej (głównie rozwój biur sprzedaży w Polsce, Stanach Zjednoczonych i Niemczech oraz intensyfikacja działań sprzedażowych), których efekty po stronie przychodów zaczną być zauważalne dopiero w przyszłych kwartałach. Duży negatywny efekt na wynik wywarło również umocnienie się złotego.

Wpływ kursów walutowych jest bardzo silnie odczuwalny w wynikach HTL-STREFA S.A.. Z obliczeń Zarządu wynika, że przychody ze sprzedaży w I półroczu 2007 roku mogłyby być wyższe od rzeczywiście osiągniętych o ponad 2,5 mln złotych, gdyby kursy walutowe były podobne jak notowane w I półroczu 2006 roku. Ponad 95 proc. tej różnicy wynika ze zmiany kursu EUR/USD i USD/PLN. Jednocześnie przychody ze sprzedaży w samym II kwartale 2007 roku mogłyby być wyższe o ponad 1,6 mln złotych gdyby kursy walutowe były podobne jak notowane w III i IV kwartale 2006 roku.

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem kursowym HTL-STREFA S.A. prowadzi działania zabezpieczające na rynkach finansowych przy wykorzystaniu transakcji forward oraz opcji walutowych. Działania te przyniosły w II kwartale 2007 roku zysk w wysokości 572 tys. złotych.

W I i II kwartale 2007 roku Zarząd zabezpieczał 25-30 proc. przychodów walutowych. W kolejnych kwartałach planuje zabezpieczanie na rynkach finansowych ok. 50 proc. przychodów walutowych.

W II kwartale 2007 roku Spółka sprzedała ok. 83.140.000 nakłuwaczy bezpiecznych (wzrost o 52,0 proc. w stosunku rocznym i o 36,3 proc. w stosunku kwartalnym) oraz ok. 140.000.000 lancetów personalnych (wzrost o 20,7 proc. w stosunku rocznym i spadek o 20,1 proc. w ujęciu kwartalnym). Wcześniej Zarząd informował, na podstawie danych działu sprzedaży, że sprzedaż wyniosła odpowiednio 85.150.000 i 167.000.000 sztuk - różnica wynika z późniejszego zaksięgowania jednej wysyłki produktów, co sprawiło, że zapisana została ona w III zamiast w II kwartale 2007 roku.

2. Podwyższenie kapitału zakładowego HTL-STREFA S.A. w wyniku emisji akcji serii C.1

Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Krajowego Rejestru Sądowego postanowił 10 maja 2007 roku (po czym 18 maja 2007 roku sprostował swoje oczywiste pomyłki), wprowadzić w Krajowym Rejestrze Sądowym - Rejestrze Przedsiębiorców następujące zmiany dla HTL-STREFA S.A.:

W rubryce 8 - kapitał spółki:

1. Wysokość kapitału zakładowego: wpisać 639 833,30 zł zamiast 637 500,00 zł
3. Liczba akcji wszystkich emisji: wpisać 12 796 666 zamiast 12 750 000
5. Kwotowe określenie części kapitału wpłaconego: Wpisać 639 833,30 zł zamiast 637 500,00 zł

3. Wybór członków Rady Nadzorczej

Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się 14 maja 2007 roku powołało następujące osoby do Rady Nadzorczej Spółki:

1. Witolda Orłowskiego - jako członka niezależnego,
2. Andrzeja Kidybę - jako członka niezależnego,
3. Andrzeja Woźnicę - jako członka niezależnego,
4. Beatę Błędowską,
5. Jolantę Nejman.

Wszystkie powołane do RN osoby były jej członkami w poprzedniej kadencji.

4. Założenie spółki zależnej HTL-STREFA GmbH

Zarząd HTL-STREFA S.A. otrzymał 29 maja 2007 roku od instytucji prowadzącej niemiecki rejestr handlowy informację, iż nie zaistniały przeszkód do rejestracji spółki zależnej HTL-STREFA GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem. Ostateczna rejestracja spółki miała miejsce 10 lipca 2007 roku.

Zadaniem nowopowołanej Spółki jest marketing i sprzedaż produktów HTL-STREFA S.A. na terenie Niemiec i krajów niemieckojęzycznych, szczególnie w związku z prowadzeniem nowych regulacji europejskich nakazujących używania bezpiecznych urządzeń medycznych - w tym nakłuwaczy bezpiecznych.

Kapitał zakładowy HTL-STREFA GmbH wynosi 25 tysięcy EUR. Członkami Zarządu (niem. Geschaefstsfuhrer) zostali: Andrzej Czernecki (Prezes Zarządu HTL-STREFA S.A.) oraz Piotr Młodecki (wcześniej Project Manager oraz Kierownik Działu Rozwoju Biznesu HTL-STREFA S.A.).

5. Uchwała Zarządu w sprawie emisji obligacji

Zarząd HTL-STREFA S.A. podjął 18 czerwca 2007 roku uchwałę w sprawie emisji obligacji na kwotę do 120 milionów złotych za pośrednictwem BRE Banku S.A..

Program Emisji Obligacji o maksymalnej wartości 120 milionów złotych został wdrożony bezterminowo. W myśl uchwały obligacje będą mogły być emitowane w transzach o minimalnej wartości transzy wynoszącej 3 miliony złotych.

Ponadto Zarząd podpisał 25 czerwca 2007 roku z BRE Bankiem S.A.:

- umowę dealerską,
- umowę agencyjną oraz
- umowę gwarancji sprzedaży

ustanawiające BRE Bank S.A. Dealerem, Agentem Emisji, Agentem Płatniczym, Depozytariuszem oraz Gwarantem Nabycia w Programie Emisji Obligacji HTL-STREFA S.A. na kwotę do 120 mln zł.

Program emisji Obligacji przewiduje wielokrotne emisje Obligacji dokonywane przez Emitenta w trybie zlecenia emisji transzy.

Maksymalna wartość Programu wynosi 120.000.000 zł. Wartość nominalna Obligacji to 10.000 zł lub wielokrotność tej kwoty. Program został zawarty bezterminowo.

W ramach umowy gwarancyjnej BRE Bank S.A. zobowiązał się do nabycia obligacji emitowanych przez HTL-STREFA S.A. i nie nabytych przez inwestorów na podstawie umowy agencyjnej i umowy dealerskiej. Łączna wartość należności głównych obligacji nabytych przez BRE Bank S.A. nie może przekroczyć kwoty zobowiązania gwarancyjnego, które zostanie ustalone w umowie o ustalenie stopy gwarantowania.

II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wymienione czynniki i zdarzenia nie wystąpiły w II kwartale 2007 roku w przypadku HTL-STREFA S.A..

III. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie

Działalność HTL-STREFA S.A. nie podlega zjawisku sezonowości lub cykliczności.

IV. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w II kwartale 2007 roku w przypadku HTL-STREFA S.A.

HTL-STREFA S.A. wyemitowała papiery dłużne 20 lipca 2007, czyli po dniu, na który sporządzono niniejsze sprawozdanie. Więcej informacji na ten temat znajduje się w punkcie VI.1.

V. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

HTL-STREFA S.A. nie wypłacała dywidendy za 2004, 2005, 2006 rok oraz zaliczki na poczet dywidendy za 2007 rok. Zarząd Spółki nie deklaruje wypłaty dywidendy.

Priorytetem dla Zarządu jest i będzie zapewnienie rozwoju Spółki. Dynamika tego rozwoju, szczególnie w najbliższych latach, zdaniem Zarządu, ogranicza możliwości przeznaczenia wypracowanych zysków na wypłaty dywidendy.

Zarząd rekomendował właścicielom przeznaczenie zysku za 2006 rok na rozwój Spółki. Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się 14 maja 2007 roku przychyliło się do wniosku Zarządu.

VI. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki emitenta

1. Emisja obligacji

HTL-STREFA S.A. wyemitowała 20 lipca 2007 roku pięcioletnie obligacje kuponowe o wartości nominalnej 120.000.000 złotych. Obligacje będą podlegać jednorazowemu wykupowi według wartości nominalnej dnia 20 lipca 2012 roku. Obligacje są oprocentowane według zmiennej stopy procentowej (WIBOR 6M + marża dla inwestora), a jeden okres odsetkowy trwa sześć miesięcy. Środki pozyskane z emisji obligacji zostaną wykorzystane przez grupę HTL-STREFA na cele akwizycyjne.

VII. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Spółka nie posiadała zobowiązań warunkowych na koniec 2006 roku. Stan ten nie uległ zmianie od końca roku 2006 do dnia publikacji niniejszego raportu.

Pozostałe informacje

I. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

W skład grupy kapitałowej emitenta na koniec II kwartału 2007 roku wchodziły następujące podmioty:

- HTL-STREFA S.A. z siedzibą w Ozorkowie (jednostka dominująca),
- HT Lancet Sp. z o.o. w Łęczycy,
- HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie,
- HTL-STREFA, Inc. z siedzibą w Marietta k. Atlanty, Georgia w USA,
- HTL-STREFA GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem w Niemczech.

HTL-STREFA S.A. zajmuje się montażem nakłuwaczy bezpiecznych, produkcją lancetów personalnych w warunkach strefy czystej oraz obtryskiem igieł. W zakresie zadań spółki znajduje się również kontrola jakości produktów wytwarzanych przez wszystkie podmioty wchodzące w skład grupy kapitałowej oraz jej obsługa adminis-

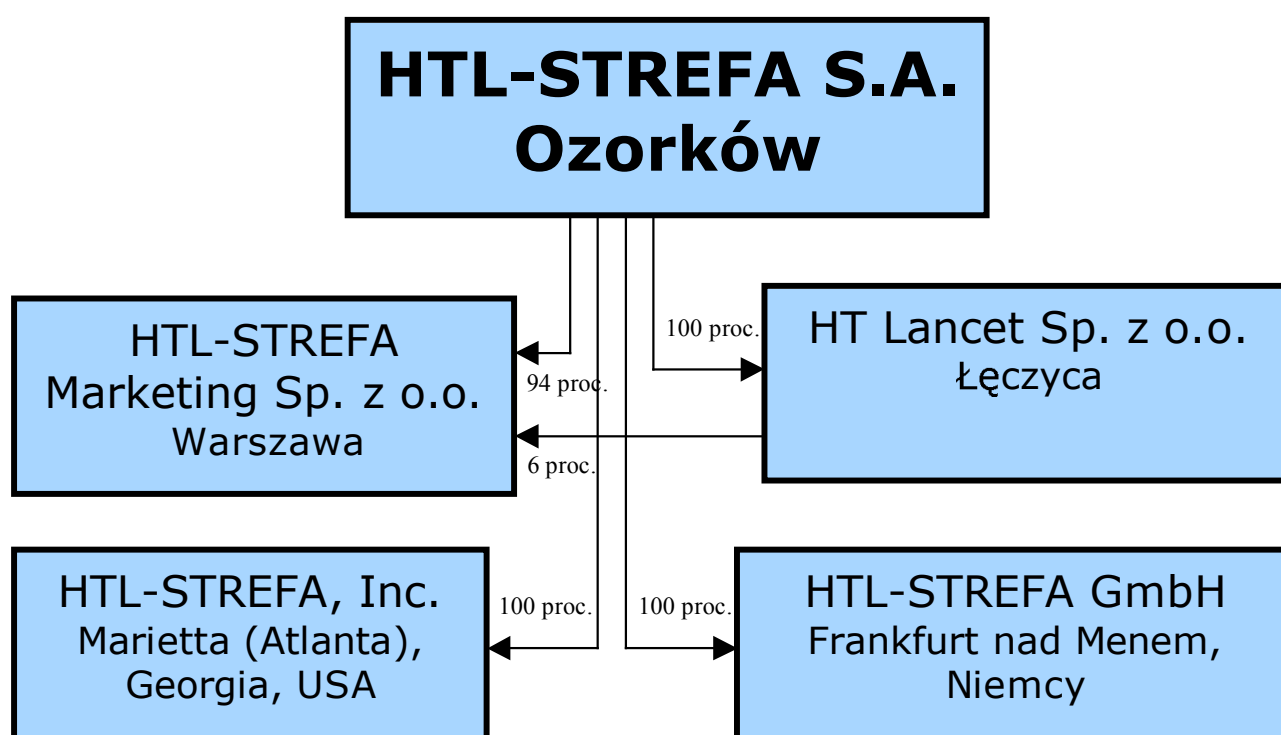
tracyjna. Dodatkowo firma świadczy usługi projektowania produkowanych przez spółkę narzędzi medycznych.

HT Lancet Sp. z o.o. produkuje plastikowe detale do nakłuwaczy. W III kwartale 2007 roku spółka ta uruchomiła szlifiernię igieł, które będą wykorzystywane w produkcji nakłuwaczy i lancetów.

HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. prowadzi sprzedaż produktów grupy, głównie na rynkach zagranicznych, oraz działania marketingowe wspierające sprzedaż.

HTL-STREFA, Inc. wspomaga obsługę kluczowych amerykańskich klientów grupy oraz rozwija sprzedaż produktów grupy na amerykańskim rynku pozaszpitalnym i zamówień rządowych.

HTL-STREFA GmbH rozwija sprzedaż produktów grupy na rynkach niemieckojęzycznych.



II. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Wymienione zmiany nie wystąpiły w II kwartale 2007 roku w przypadku HTL-STREFA S.A.

III. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Prognoza na 2007 rok zakłada przychody ze sprzedaży w wysokości 95 500 tys. zł oraz zysk netto w wysokości 20 500 tys. zł.

Po publikacji wyników finansowych za II kwartał 2007 roku Zarząd podtrzymuje przedstawioną prognozę i stwierdza, że wyniki za II kwartał były zgodne z założeniami w prognozie.

Zarząd w III i IV kwartale przewiduje stabilny wzrost przychodów ze sprzedaży na poziomie kilkunastu procent kwartał do kwartału. Jednocześnie Zarząd spodziewa się znaczącego wzrostu zysku netto w III i IV kwartale na poziomie kilkudziesięciu procent kwartał do kwartału.

Wzrost zyskowności w II połowie roku będzie spowodowany uruchomieniem dodatkowych automatów montażowych, których dostawa jest planowana na III kwartał 2007 roku. Spowoduje to znaczący wzrost wydajności produkcji.

Prognoza, jak i stanowisko Zarządu odnośnie możliwości ich zrealizowania nie uwzględniają efektów ewentualnych transakcji przejęcia (nabycia) znacznych aktywów innych przedsiębiorstw.

Utrzymane zostały założenia do prognozy:

- kursy walutowe: USD/PLN = 2,79 zł, EUR/PLN = 3,78 zł;
- wolumeny sprzedaży: przyjęte na podstawie aktualnych danych oraz prognoz klientów,
- asortyment: nakłuwacze i lancety obecnie sprzedawane przez Spółkę,

IV. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

| Akcyonariusz | Liczba akcji | Udział w kapitale zakładowym | Udział w głosach na WZA |
|-----------------------------|---------------------|-------------------------------------|--------------------------------|
| Andrzej Czernecki | 25.700.000 | 40,17% | 40,17% |
| Noryt Company Establishment | 19.525.000 | 30,52% | 30,52% |
| Wojciech Wyszogrodzki | 5.000.000 | 7,81% | 7,81% |
| Pozostali akcyonariusze | 13.758.330 | 21,50% | 21,50% |
| Łącznie | 63.983.330 | 100,00% | 100,00% |

stan na 14 sierpnia 2007 wg wiedzy Zarządu

W drugim kwartale 2007 roku wystąpiły następujące zmiany w zakresie znacznych pakietów akcji HTL-STREFA S.A.:

1. W wyniku podwyższenia kapitału zakładowego i emisji akcji serii C.1. 10 maja 2007 roku zmieniły się nieznacznie udziały procentowe znacznych akcjonariuszy w kapitale zakładowym i liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Wynikało to ze zwiększenia ogólnej liczby akcji z 12.750.000 sztuk do 12.796.666 sztuk.

| Akcyonariusz | Udział w głosach na WZA przed podwyższeniem kapitału (10.05.2007) | Udział w głosach na WZA po podwyższeniu kapitału (10.05.2007) |
|-----------------------------|--|--|
| Andrzej Czernecki | 40,31% | 40,17% |
| Noryt Company Establishment | 30,63% | 30,52% |
| Wojciech Wyszogrodzki | 7,84% | 7,81% |
| BIOTON S.A. | 5,00% | 4,99%* |
| Pozostali akcyonariusze | 16,22% | 16,52% |
| Łącznie | 100,00% | 100,00% |

* Po obniżeniu się udziału spółki BIOTON S.A. w ogólnej liczbie głosów do poniżej 5 proc., BIOTON S.A. nie ma obowiązku informować o zmianach swojego udziału w głosach w HTL-STREFA S.A..

2. W wyniku podziału akcji w stosunku 1:5, który został zarejestrowany przez Sąd 20 czerwca 2007 roku oraz przeprowadzony w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych S.A. i na rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. 12 lipca 2007 roku, zmieniła się ogólna liczba akcji Spółki. Jednocześnie procentowy udział akcjonariuszy w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów w Spółce nie uległ zmianie.

| Akcjonariusz | Liczba akcji przed podziałem (11.07.2007) | Liczba akcji po podziale (12.07.2007) |
|-----------------------------|---|---------------------------------------|
| Andrzej Czernecki | 5.140.000 | 25.700.000 |
| Noryt Company Establishment | 3.905.000 | 19.525.000 |
| Wojciech Wyszogrodzki | 1.000.000 | 5.000.000 |
| Pozostali akcjonariusze | 2.749.066 | 13.758.330 |
| łącznie | 12.796.666 | 63.983.330 |

V. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

| Funkcja | Imię i nazwisko | Liczba akcji | Zmiany |
|--|-----------------------|--------------|---|
| Zarząd | | | |
| Prezes Zarządu | Andrzej Czernecki | 25.700.000 | Pięciokrotny wzrost liczby akcji w wyniku podziału (splitu) 1:5 |
| Członek Zarządu, Dyrektor Techniczno-Produkcyjny | Józef Kosowski | 50.000 | W ramach programu motywacyjnego Iwonna Soboń oraz Józef Kosowski objęli po 10.000 akcji (po podziale 50.000) po cenie nominalnej 0,05 zł za sztukę. |
| Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy | Iwonna Soboń | 50.000 | |
| Inne osoby zarządzające | | | |
| Dyrektor Generalny (CEO) | Wojciech Wyszogrodzki | 5.000.000 | Pięciokrotny wzrost liczby akcji w wyniku podziału (splitu) 1:5 |
| Rada Nadzorcza | | | |
| Przewodniczący | Witold Orłowski | 0 | - |
| Wiceprzewodniczący | Andrzej Kidyba | 0 | - |
| Członek Rady Nadzorczej | Beata Błędowska | 0 | - |
| Członek Rady Nadzorczej | Jolanta Nejman | 600 | Pięciokrotny wzrost liczby akcji w wyniku podziału (splitu) 1:5 |
| Członek Rady Nadzorczej | Andrzej Woźnica | 0 | - |

W HTL-STREFA S.A. obowiązuje regulamin programu motywacyjnego kadry zarządzającej i kluczowych pracowników na lata 2007-2009. Na jego podstawie i po spełnieniu określonych w nim warunków (pozostawanie pracownikiem Spółki) członkowie Zarządu Józef Kosowski oraz Iwonna Soboń uzyskują możliwość nabycia 150.000 (po podziale) HTL-STREFA S.A. w okresie obowiązywania programu po cenie nominalnej. W II kwartale 2007 roku nabyli oni po 50.000 (po podziale) akcji po cenie nominalnej 0,05 zł za sztukę.

VI. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wiarytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 proc. kapitałów własnych emitenta.

W II kwartale 2007 roku nie toczyły się żadne postępowania dotyczące zobowiązań lub wiarytelności HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależnej.

VII. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi jeżeli wartość tych transakcji przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000. euro, jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranyymi na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.

HTL-STREFA S.A. lub jej jednostki zależne nie zawierały w II kwartale 2007 roku wymienionych transakcji.

VIII. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji, jeżeli ich łączna wartość przekracza 10 proc. kapitałów własnych

HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależne nie udzielały w II kwartale 2007 roku żadnych poręczeń lub gwarancji.

IX. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Zdaniem Zarządu nie wystąpiły zdarzenia lub okoliczności istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego lub inne, które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez HTL-STREFA S.A.

X. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zdaniem Zarządu w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału wpływ na wyniki HTL-STREFA S.A. będą miały:

1. Kształtowanie się kursów USD/PLN, EUR/PLN i EUR/USD

W II kwartale 2007 roku przychody w USD stanowiły około 65,6 proc. całości przychodów ze sprzedaży, przychody w EUR 32,7 proc., a w PLN ok. 1,7 proc.. Tak więc niemal całość przychodów jest otrzymywana w walutach obcych. Z drugiej strony zdecydowana większość kosztów jest ponoszona w polskich złotych. Powoduje to obciążenie przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto znacznym ryzykiem kursowym (USD/PLN, EUR/PLN i EUR/USD). Zarząd prowadzi działania zmierzające do wzrostu udziału euro w przychodach Spółki (by zmniejszyć ryzyko USD/PLN i EUR/USD) poprzez zawieranie nowych kontraktów z klientami w euro. Działalność

ta przynosi rezultaty, ponieważ jeszcze w 2006 roku zaledwie 5 proc. przychodów było realizowanych w euro.

Zarząd stara się również zabezpieczać przychody Spółki w złotych poprzez transakcje instrumentami finansowymi. Niemniej jednak znaczący spadek ryzyka kursowego, którymi obarczone są przychody oraz zysk HTL-STREFA S.A. nastąpi dopiero po wejściu przez Polskę do strefy euro.

W okresie dłuższym niż jeden kwartał wpływ na wyniki HTL-STREFA S.A. będą miały również:

1. Kształtowanie się kursów USD/PLN, EUR/PLN i EUR/USD

Patrz wyżej.

2. Wyniki działań podjętych przez Zarząd w zakresie fuzji i przejęć

Oprócz wzrostu organicznego oraz pozyskiwania nowych klientów Zarząd planuje również aktywność na rynku przejęć. Zamierza w tym celu korzystać z ułatwionego dostępu do kapitału wynikającego z obecności na rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.. Transakcja przejęcia zagranicznej firmy planowana jest w 2007 roku. Spółka będąca celem przejęcia działa w branży zbliżonej do HTL-STREFA S.A., a jej działalność jest zyskowna i zapewnia marże zbliżone do uzyskiwanych przez HTL-STREFA S.A..

3. Realizacja planów wzrostu możliwości produkcyjnych

Rosnący popyt na produkty wytwarzane przez HTL-STREFA S.A. powoduje presję na ciągły wzrost zdolności produkcyjnych. Specyfika produkcji pozwala jedynie na skokowe zwiększanie zdolności produkcyjnych poszczególnych produktów. Z tego powodu Zarząd stara się utrzymywać zdolności produkcyjne na poziomie jedynie nieznacznie przekraczającym bieżące potrzeby, by w ten sposób ograniczyć koszty jednostkowe produkcji. Każdy planowany wzrost zdolności produkcyjnych oznacza konieczność budowy nowej, kosztownej linii produkcyjnej, co trwa 6-12 miesięcy. W przypadku znacznych opóźnień w dostawie maszyn od zewnętrznych dostawców Spółka może nie sprostać zamówieniom klientów (taka sytuacja zdarzyła się w I kwartale 2007 roku, o czym Spółka informowała w raporcie okresowym za I kwartał). W celu zminimalizowania tego ryzyka Zarząd stara się zamawiać maszyny potrzebne do budowy linii produkcyjnych z maksymalnym możliwym wyprzedzeniem. Część urządzeń i maszyn jest także produkowana bezpośrednio w Spółce.

4. Zdolność do pozyskania klientów na nowe produkty

Zarząd podjął działania zmierzające do dywersyfikacji portfela oferowanych produktów. Jest to spowodowane stale rosnącym udziałem Spółki w światowej sprzedaży dotychczasowych produktów (nakłuwaczy bezpiecznych i lancetów personalnych). Zarząd ocenia, że dalszy potencjalny wzrost udziałów rynkowych, szczególnie w segmencie nakłuwaczy bezpiecznych, będzie trudniejszy niż poprzednio (m.in. z powodu dążenia klientów do dywersyfikacji dostawców). Aby utrzymać dynamikę przychodów Spółki, planowane jest wprowadzenie do sprzedaży nowych produktów - w szczególności igieł produkowanych w nowowytbudowanej szlifierni, co jest możliwe w perspektywie kilkunastu miesięcy.