

*Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze,*

*W imieniu Zarządu HTL-STREFA S.A. przedstawiam Państwu sprawozdania finansowe oraz sprawozdania z działalności naszej spółki oraz grupy kapitałowej w 2007 roku.*

*Był to dla nas rok dużych inwestycji i przygotowywania fundamentów do dalszego dynamicznego rozwoju. Nasze skonsolidowane przychody ze sprzedaży wzrosły o ponad 32,5 proc. do 80.604 tys. zł, mimo bardzo negatywnych tendencji na rynkach walutowych. Wyprodukowaliśmy i sprzedaliśmy w całym roku ok. 620.000.000 sztuk lancetów personalnych i ok. 320.000.000 sztuk nakłuwaczy bezpiecznych. Oznacza to wzrost sprzedaży o odpowiednio 43 proc. i 40 proc.*

*Dzięki temu istotnie wzrósł nasz udział w światowym rynku. Z naszych fabryk pochodzi już 28 proc. wszystkich nakłuwaczy bezpiecznych oraz 13,1 proc. wszystkich lancetów personalnych używanych na całym świecie. W 2008 roku zamierzamy dalej dynamicznie zwiększać sprzedaż i na podstawie zamówień naszych klientów oczekujemy udziału w światowym rynku nakłuwaczy na poziomie 56 proc. i w rynku lancetów na poziomie 15 proc. Jesteśmy najważniejszym graczem na rynku urządzeń do pobierania krwi kapilarnej i czujemy z tego powodu dużą satysfakcję.*

*W ciągu roku poczyniliśmy bardzo ważne inwestycje, które wpłyną na znaczną poprawę naszych wyników w przyszłości. Zbudowaliśmy i uruchomiliśmy własną szlifiernię igieł, co pozwoli nam na przejęcie części marż dostawców najważniejszego komponentu naszych produktów. Rozwijamy własną produkcję igieł planując także, że w niedalekiej przyszłości dzięki niej rozszerzy się portfel naszych produktów.*

*Oprócz tego jednego z naszych konkurentów – dużego szwedzkiego producenta nakłuwaczy bezpiecznych HaeMedic AB. Dzięki tej transakcji nasza oferta produktowa znacznie wzrosła, pozwalając nam na skokowe zwiększenie udziału w rynku, zwłaszcza alternatywnym. Do połowy 2008 roku przeniesiemy całą produkcję ze Szwecji do Polski, gdzie będziemy mogli w pełni skorzystać ze wszystkich synergii osiągniętych dzięki akwizycji. Będzie to już także zauważalne w naszych wynikach finansowych.*

*Mimo wielu sukcesów w 2007 roku, nie wszystko przebiegało po naszej myśli. Jeden z naszych dostawców maszyn spóźnił się o ponad pół roku z dostawą dwóch bardzo ważnych automatów montażowych. Spowodowało to zmniejszenie naszego zysku o 8,5 miliona złotych. Wraz z kosztami przejęcia HaeMedic AB przyczyniło się to do konieczności obniżenia naszych prognoz zysku netto. Wiem jednak, że przyczyny te były jednorazowe i nie powtórzą się w przyszłości, a poczynione inwestycje zaowocują.*

*Tworząc i prowadząc HTL-STREFA S.A. skupiam się wraz ze swoim zespołem na budowie przedsiębiorstwa silnego fundamentalnie. Dzięki temu zdobyliśmy dominującą pozycję na bardzo wymagającym światowym rynku i cieszymy się zaufaniem klientów - największych światowych koncernów.*

*Wierzę, że przyjęta przez nas i konsekwentnie realizowana strategia rozwoju będzie prowadzić do wzrostu wartości naszej spółki.*

*Życzę przyjemnej lektury naszych sprawozdań,*

*Andrzej Czernecki*

*Prezes Zarządu*